

Что такое
функциональная
грамотность?
ИЛИ

Модераторы:

Елена Алексеевна Ступникова

Наталья Геннадьевна Кривенкова

КАЧАЙ МОЗГИ,
А НЕ МУСКУЛЫ!



ТОЛЬКО



СИЛЫ
УХОДЯТ,

А ЗНАНИЯ
ОСТАЮТСЯ!

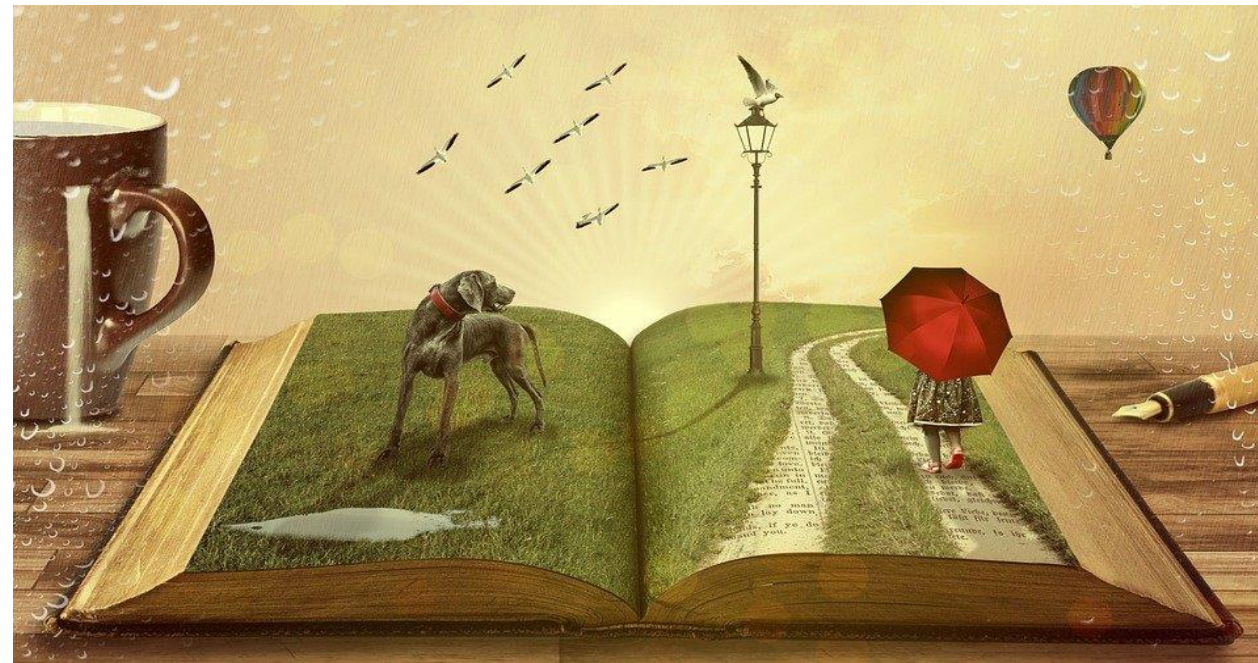
14 апреля 2022 г.



ПРИМЕРЫ ЗАДАНИЙ: ПИСЬМЕННОЕ САМОВЫРАЖЕНИЕ



Придумайте и запишите три разных заголовка к этой иллюстрации – как можно больше различающихся между собой.



Рассмотрите картину. Как вы думаете, о чём может быть эта книга? Предложите такую версию, о которой подумает не каждый.



ГК ПАРК «ЛЕГЕНДА»

XVIII выездная образовательная сессия



«Командор»

**ФОРМИРОВАНИЕ SOFT SKILLS
У СОВРЕМЕННЫХ ШКОЛЬНИКОВ КАК ОСНОВА
СОЗДАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА НОВОГО КАЧЕСТВА**

«ТЕХНОЛОГИИ РАЗВИТИЯ SOFT SKILLS У ЛИДЕРОВ ШКОЛЬНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ»



14-15 марта 2022 года

Ольга Сергеевна Фомина,
заместитель директора по УВР

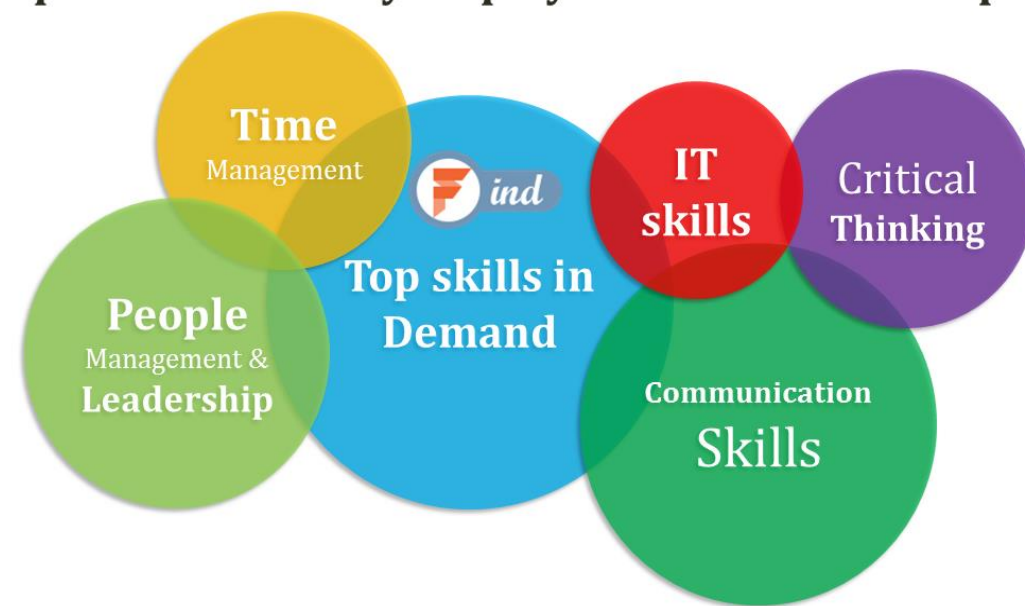
«Конкурентные преимущества получают те люди, которые не просто обладают набором интересных и важных знаний, а обладают тем, что сегодня называют SOFT SKILLS, обладают и креативным, и плановым, и другими мышлениями»

Владимир Путин

ПОЧЕМУ SOFT SKILLS?

«Гибкие навыки» -
набор социально-психологических навыков:
неспециализированны;
надпрофессиональны;
направлены на решение профессиональных задач
зависят от коммуникативных способностей

Top skills needed by employers in Modern workplace



В БУДУЩЕЕ ВОЗЬМУТ НЕ ВСЕХ!



Компетенции:

- критическое мышление — способность критически оценивать информацию, поступающую извне, анализировать её и проверять на достоверность, видеть причинно-следственные связи, отбрасывать ненужное и выделять главное, делать выводы;
- креативность — умение нешаблонно мыслить, находить неожиданные решения проблемы, гибко реагировать на происходящие изменения;
- коммуникативные навыки — умение общаться, доносить свою мысль, слышать собеседника, договариваться;
- координация — способность работать в команде, брать на себя как лидерские, так и исполнительские функции, распределять роли, контролировать выполнение задач.

Чтобы овладеть **SOFT SKILLS**, нужно стать организатором или участником где есть возможность получить знания и отработать их на практике.

ЗНАНИЯ — это информация, которую мы получаем и запоминаем для себя.

Применение знаний на практике, первый и еще не отработанный опыт — **УМЕНИЕ**.

НАВЫК сформируется, когда умение дойдет до автоматизма — мы научимся выполнять задачу одинаково хорошо, не теряя в качестве, вне зависимости от изменения внешних условий. Чем больше практики, тем лучше развиваются навыки. Главное не стоять на месте, получать обратную связь и анализировать прожитый опыт.

**ШКОЛА
ЛИДЕРА**  **КОМАНДОР**

НЕ ГОВОРИ ЩЕРШАВЫМ ЯЗЫКОМ...

XVIII ШКОЛА ЛИДЕРА «КОМАНДОР»



**ЧИСТЫЕ ПРУДЫ ГК «ЛЕГЕНДА»
14-15 апреля 2022 года.**

О.С. ФОМИНА

ВОЗМОЖНО ВСЕ!



Сразу овладеть всеми правилами нельзя!

Это требует времени и практики!

Дейл Карнеги говорил:
«Если вы хотите в совершенстве овладеть ораторским искусством, то практикуйтесь, практикуйтесь и еще раз практикуйтесь!»



На невозможное просто требуется больше времени!

2

ПРИЕМЫ ПРИДАЮЩИЕ ВЫСТУПЛЕНИЮ ЕСТЕСТВЕННОСТЬ

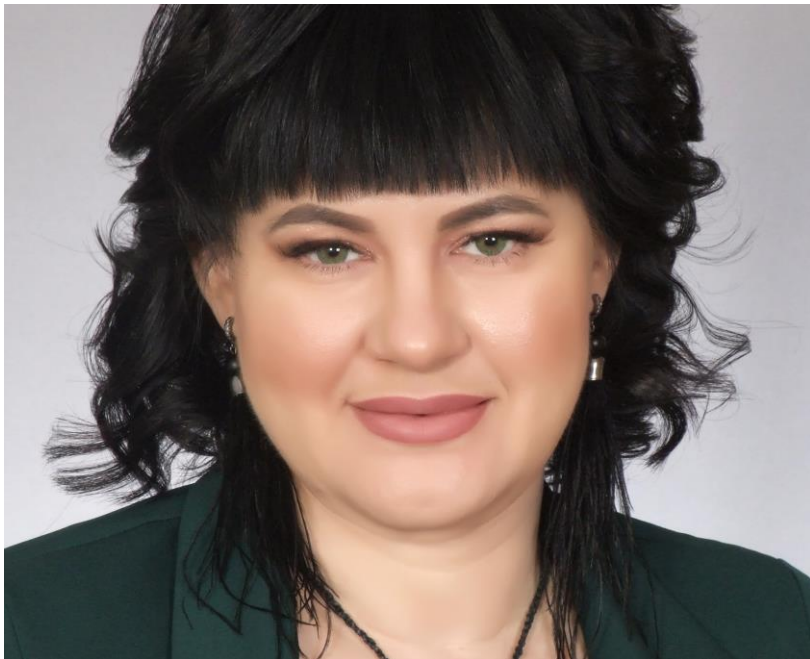
- Улыбайтесь.
- Приводите примеры, поясняйте.
- Согласно экспериментам, проведённым Институтом технологии Карнеги, **личность человека играет значительно большую роль в его деловых успехах, чем глубокие знания.** Эта истина также верна в области ораторского искусства.
- В каждом выступлении есть нечто помимо слов, - и это нечто имеет значение. Это отпечаток индивидуальности. **«Дело не столько в том, что вы говорите, сколько в том, как вы это говорите».** Жизненная сила, живость и энтузиазм являются наиболее важными из тех качеств, которые в первую очередь должны быть привиты ораторам и преподавателям в области публичных выступлений.



Говорить так, чтобы слышали, слушали, слушались!

ЗАГОВОРИ, ЧТОБЫ Я УВИДЕЛ ТЕБЯ

Человеческий мозг — удивительный орган. Он начинает работать с момента вашего рождения и не прекращает, пока вы не соберетесь выступить публично!



**Инна Анатольевна Питайкина,
заместитель директора
Института экономики и управления по
ВиСР Пензенского государственного
университета,
кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Экономическая теория
и международные отношения
г. Пенза, Россия**



**PROJECT
«GLOBAL LEADERSHIP»**

**Эффективные
коммуникации:**

**искусство
переговоров**

14-15 апреля 2022

GL Переговорные стратегии

Переговоры – по сути, это процесс обмена мнениями между двумя и более людьми, который осуществляется с целью достижения какого-либо конкретного результата. По большому счёту переговоры присутствуют в жизни каждого человека, т.к. всем нам так или иначе приходится время от времени с кем-то о чём-то договариваться.

- ✓ Стратегия «WIN-WIN» («СОТРУДНИЧЕСТВО»);
- ✓ Стратегия «WIN-LOSE» («СОПЕРНИЧЕСТВО»);
- ✓ Стратегия «LOSE-WIN» («ПРИСПОСОБЛЕНИЕ»);
- ✓ Стратегия «LOSE-LOSE» («УКЛОНЕНИЕ»).

Этапы переговоров

Сам процесс переговоров всегда состоит из трех основополагающих этапов:

- ✓ **подготовка переговоров;**
- ✓ **процесс переговоров;**
- ✓ **достижение согласия.**



СТРЕСС КАК НЕГАТИВНЫЙ БИОСОЦИАЛЬНЫЙ ФАКТОР

Более 90 процентов людей
постоянно испытывают стрессы

Ключ к тому, как свести их негативное
влияние на организм к минимуму,
находится в ваших руках

Вы не властны над обстоятельствами,
вызывающими стресс, но вы вполне
можете изменить свое отношение к ним

ЮЛИЯ АЛЕКСАНДРОВНА АНДРЮШОВА,
ПЕДАГОГ-ПСИХОЛОГ

МЫ И СТРЕСС



Фазы стресса

Ганс Селье

Стадия тревоги

Мобилизация всех защитных сил организма для противодействия стрессорному фактору. Активизируется работа нервной системы, увеличивается образование гормонов надпочечников.



Стадия сопротивления, (устойчивости)

Если стрессор не прекращает своего воздействия, сопротивление становится выше нормы, при этом снижается устойчивость организма к неблагоприятным факторам и значительно ослабевает иммунитет.



Стадия истощения

В результате длительного взаимодействия со стрессором, энергия, затрачиваемая на адаптацию, иссякает. Человек теряет способность противостоять действию фактора, возникают различные болезни.



Эустресс - стресс позволяющий организму мобилизоваться, почувствовать прилив сил, помогающий работать на высоком уровне

Дистресс – стресс который несет в себе разрушительную для нашего организма силу

Последствия негативного влияния стресса

Стресс

Повышение кровяного артериального давления

Изменения в сердечно-сосудистой системе

Болезни желудка

Снижение иммунитета

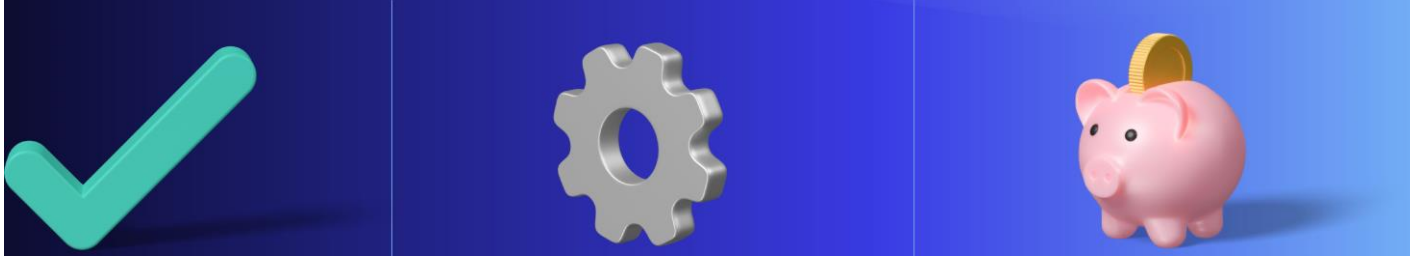
Изменения в поведении

Негативизм

Состояние хронического утомления

REDUCE STRESS

Soft Skills. Нетворкинг. Работа в команде.



Обо мне

- Глава технического отдела и отдела по модерации чатов команды Telespace
- Организатор закрытого клуба Telespace "ПРОСТРАНСТВО"
- Менеджер по продаже рекламы в англоязычном рынке Telegram-каналов

Продолжение читайте в источнике...





- Управление эмоциями
- Построение эффективных коммуникаций (нетворкинг)
- Проведение переговоров
- Руководство командой
- Эффектные выступления на публике
- Управление временем

Что дают Soft Skills?

Советы

Не бояться ошибиться

Быть готовым к критике, советам и предложениям

Не стесняться спросить о помощи

Подмечать чужие управленческие решения



Школа Лидера — место, где самые активные и ответственные ученики получают не просто новые знания, а как говорят на самой школе лидера, soft skills.

Эти знания затрагивают самые разные сферы жизни и дают участникам сильнейшую базу для построения дальнейших коммуникаций, правильного финансового планирования, ментального здоровья.

Лидеры 9Б класса выражают огромную благодарность за возможность побывать на выездной школе, получить ценные знания, стать частью большой семьи самых-самых.

Антон Минцев 9Б

18 школа лидера показала нам новые возможности в развитии нашей свободной речи.

Больше всего запомнилась лекция про стресс, мы набрали много важной информации для себя.

Очень понравились квест и тимбилдинг, подготовленные для нас 10-11 классами. Хотим сказать огромное спасибо организаторам и спикерам. Так же, хотим подметить, что ребята в Школе Лидера были очень активны.

Макарова Мария 10ЛГА





ШКОЛА ЛИДЕРА «КОМАНДОР»

В этом году мы поехали в школу лидера почти всем классом! И люди, которые побывали там первый раз жалеют, что не ездили раньше. Лекции, а особенно практика по soft-skills были бесценным опытом, который пригодится нам в будущем, а также для организации мероприятий в гимназии. Примерный план на ближайший год был составлен и будет дорабатываться для достижения большего успеха. Так же нам очень приятно было побывать в роли организаторов вечернего квеста и мы надеемся, что лидерам он понравился!

Порткина Кристина 10 ЛГБ

В школе лидера было как всегда интересно. Была интересная программа, что даже минутки свободной не было. Мы смогли развить навык работы в команде, познакомиться с новыми людьми, потренировались выступать перед публикой.

Все было комфортно, вкусная еда. Под конец дня лидеры 10-х и 11-х классов приготовили прекрасную картошку с сосисками.

В общем и целом, все прошло на высшем уровне и было очень увлекательно.

Жукова Дарья 9Б